

# Solarpack se rebautiza como Zelestra e invertirá 5.000 millones para cuadruplicar su tamaño en 2026

2:20 Estimated    489 Words    ES Language

**Solarpack** ha decidido cambiar su nombre a **Zelestra** como parte de su estrategia para convertirse en un grupo global multitecnología enfocado en el cliente. La compañía, adquirida en 2021 por el fondo sueco EQT, tiene un plan de inversión de **5.000 millones de euros para cuadruplicar su tamaño** para 2026.

En una rueda de prensa para presentar la nueva estrategia, el CEO de Zelestra, **Leo Moreno**, señaló que el grupo aspira a tener un total de ocho gigavatios (GW) de proyectos con contratos de venta de energía a largo plazo (PPA) y **unos 5,5 GW en operación o construcción, con una cartera de proyectos de 45 GW** para el final de su plan estratégico.

Actualmente, la antigua Solarpack tiene una cartera de proyectos de 20 GW, de los cuales dos GW están en construcción u operación, y espera **finalizar 2024 con 2 GW en PPA, habiendo firmado ya 1,5 GW**. "La compañía será cuatro veces más grande que hoy y ocho veces más grande en términos de GW en 2026 comparado con su tamaño al momento de la adquisición", indicó Moreno.

Un ejemplo del rápido crecimiento de la compañía es que ha pasado de tener 300 megavatios (MW) firmados en PPAs en 2023 a estimar 2 GW para el cierre de 2024, **casi siete veces más**, destacó Moreno.

El grupo también reorienta su estrategia, antes enfocada principalmente en la solar, para incluir otras tecnologías clave en la transición energética, como las **baterías y el hidrógeno verde**, convirtiéndose en una plataforma global centrada en el cliente que ofrece soluciones de descarbonización.

Moreno enfatizó la importancia de utilizar todas las tecnologías, incluyendo solar, eólica, baterías e hidrógeno renovable, para avanzar en la transición energética. En el caso de las baterías, una de las apuestas más fuertes del grupo, tienen avanzado un proyecto solar de 1 gigavatio hora (GWh), y considera esencial una regulación para los mercados de capacidad en España para su desarrollo.

## **Presencia internacional.**

La empresa de renovables, con **presencia en 13 países**, focaliza su estrategia en cinco regiones principales: Estados Unidos (donde ha firmado su primer PPA de 280 MW con Meta), el Sur de Europa (España, Portugal e Italia), Latinoamérica, Alemania e India.

De este plan de inversión, aproximadamente entre el **20-30% se destinará a España**, según el CEO de Zelestra, quien añadió que unos 4 GW se desarrollarán en el país.

Para acelerar su estrategia, la compañía se apoya en el respaldo de su dueño, EQT, uno de los mayores fondos del mundo con 232.000 millones de dólares en activos, que adquirió Solarpack en 2021 tras una OPA que valoró la empresa en más de 880 millones de euros.

Como fondo de inversión, EQT tendrá una ventana de salida de Zelestra una vez madure su inversión. Moreno estima que con el crecimiento planificado hasta 2026, **cuando EQT decida desinvertir**, "la compañía será más grande y se venderá a un precio más alto".

Por otra parte, Moreno descartó la adquisición de otras compañías para acelerar el crecimiento hasta 2026, aunque no cerró la puerta a compras "pequeñas que complementen la estrategia".