

Generated by [Clearly Reader](#)

Solaria impulsa un megaplan verde para levantar ocho 'hubs' de centros de datos en Madrid, País Vasco, Castilla y Cataluña

2:28 Estimated 518 Words ES Language

Solaria avanza en su ofensiva para liderar los *data centers* en España, piedra angular en el futuro energético. La compañía de los Díaz-Tejeiro planea construir **ocho clústeres de centros de procesamiento** que operarán con energía solar, eólica y sistemas de almacenamiento en baterías.

Estos *hubs* —bautizados como RA, Amon, Horus, Isis, Bastet, Hathor, Thot y Ptah— estarán distribuidos entre Madrid, País Vasco, Castilla y León, Castilla-La Mancha y Cataluña.

Para alcanzar este objetivo, Solaria prevé disponer para finales de este año de **2.930 megavatios (MW) de capacidad fotovoltaica**, de los cuales 1.555 MW ya se encuentran en fase de preparación. Paralelamente, está trabajando en otra cartera de **3.200 MW de proyectos solares**, junto con **2.100 MW de energía eólica** y **832 MW de baterías** para hibridar.

Ric Energy

El propósito de la empresa es dar cobertura a **hasta el 60% de la demanda** eléctrica de estas plataformas de datos —cuya operación requiere suministro constante e ininterrumpido— mediante **contratos de energía a largo plazo (PPA)**.

Hasta el momento, Solaria cuenta con 265 MW de potencia asegurada para poder conectar los centros de datos a la red eléctrica en seis de los ocho clústeres proyectados. Pero ha solicitado una capacidad total de conexión de 2.500 MW a los operadores de la red de transporte y distribución.

La compañía espera tener respuesta para cerca de **1.848 MW de nuevos permisos de conexión solicitados antes del primer trimestre de 2025**. A esto se añaden 360 MW adicionales en trámite, aunque todavía no se ha determinado una fecha para recibir resolución.

En **Madrid**, ha solicitado 733 MW de conexión, mientras que en el **País Vasco** ha propuesto 825 MW, convirtiéndose en la región con mayor potencial de desarrollo. **Castilla-La Mancha** cuenta con 450 MW solicitados, seguida por **Castilla y León** con 410 MW. **Cataluña** representa la solicitud más pequeña, con 55 MW de conexión requeridos.

Acuerdos, alianzas y terrenos

En este sentido, Solaria ya ha firmado **11 acuerdos de confidencialidad** con hiperescalares y proveedores de servicios de colocación. Paralelamente, está negociando la creación de **cinco *joint ventures*** con empresas de primer nivel del sector tecnológico, tras cerrar en septiembre un acuerdo con la japonesa Datasection para un proyecto de 200 MW en Puertollano (Ciudad Real).

La energética contempla dos opciones estratégicas para monetizar el negocio. Por un lado, la venta directa de su solución Powerland/Powershell le permitirá generar liquidez inmediata y firmar contratos a largo plazo mediante acuerdos de compraventa de energía, como el contrato firmado con la empresa nipona Datasection.

Por otro lado, propone aportar su infraestructura energética solar como capital en *joint ventures* con operadores de centros de datos de primer nivel. Este modelo no requiere un desembolso de efectivo y asegura ingresos recurrentes, generando cuatro veces más ingresos que una planta solar convencional.

En cuanto a la disponibilidad de terrenos, los tamaños varían **desde 41.500 metros cuadrados** para el clúster Amon **hasta 1.157.000 metros cuadrados** para el clúster Hathor.

La empresa cuenta con una filial especializada (*LandCo*) dedicada a la adquisición, tenencia y alquiler de terrenos para proyectos de energía renovable: Generia. Esta división posee un equipo experimentado con habilidades superiores en la identificación y negociación de terrenos, así como un profundo conocimiento de las dinámicas y regulaciones locales.